Реферат на тему: «ТИПЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ. НЕДОСТАТКИ И ДОСТОИНСТВА»

Оглавление стр.

1. Введение 2

2. Понятие и типы экономических систем 2 а) понятие экономическая система 3 б) функции экономической системы 4 в) из каких частей состоит экономическая система 6

3. Типы экономических систем 7

4. Основные элементы экономической системы 11

5. Основные процессы экономической системы 11

6. Функции экономической системы 11

7. Традиционная экономическая система 14

8. Командно – административная система 18

9. Рыночная система 20

10. Смешанная система 23

11. Экономическая система и типы экономических

систем: примеры стран 24

12. Список использованной литературы 26

В процессе хозяйственной деятельности экономические отношения между людьми функционируют всегда как определенная система, включающая объекты и субъекты этих отношений, различные формы связей между ними. Экономика любой страны функционирует как самостоятельная большая система. И каждое звено этой системы может существовать только потому, что получает что-либо от других звеньев, т.е. находится с ними во взаимосвязи и взаимозависимости. На всех исторических этапах развития человечества перед обществом встает один и тот же вопрос: что, для кого и в каких количествах производить с учетом ограниченности ресурсов. Экономическая система и типы экономических систем как раз и призваны решить эту проблему. Причем каждая из этих систем делает это по-своему, у каждой из них есть свои преимущества и недостатки. Есть и общие черты. Так, во всех экономических системах для производства требуются **экономические ресурсы,** а результаты хозяйственной деятельности **распределяются, обмениваются и потребляются.** Система всегда находится в развитии. Современный мир характеризуется наличием самых разных экономических систем, которые, возникая в тот или иной исторический период, не оставались неизменными, а постоянно развивались. Чтобы лучше понять то или иное явление в жизни общества, необходимо наблюдать его не у одного какого-либо народа и не в одну какую-либо эпоху, а рассматривать его в процессе исторического развития.

2. Понятие и типы экономических систем а) понятие экономическая система

 Употребление понятия системы имеет долгую историю, уходящую в античную эпоху. В переводе с греческого "система" означает некое целое, состоящее из частей, связанных между собой и образующих целостность. В каждой из отраслей и сфер экономики в процессе деятельности людей, в процессе производства, создаются материальные и духовные блага. Поэтому совокупность всех видов экономической деятельности людей в процессе их взаимодействия, направленных на производство, обмен, распределение и потребление товаров и услуг, а также на регулирование такой деятельности в соответствии с целью общества называется экономической системой. Можно сформулировать определение понятия ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СИСТЕМА не меняя сути понятия другими словами - **Экономическая система** - это система всех экономических процессов и производственных отношений, которая сложилась в конкретном обществе. Под этим понятием понимается алгоритм, способ организации производственной жизни общества, который предполагает наличие устойчивых связей между производителями с одной стороны и потребителями - с другой. **Экономическая система** – сложное многомерное образование, обладающее целостностью и единством всех ее составных частей (элементов).

Содержание понятий "экономическая система" и "типы экономических систем" сильно зависит от конкретной научной школы. Так, в одних школах они рассматриваются и описываются с помощью макроэкономических концепций, в других - через поведение людей, в-третьих акцентируется внимание на их системности и т. д. Система вообще означает сложную и взаимосвязанную совокупность каких-то элементов. И хотя с этим не спорят экономисты, их представления о том, что такое экономическая система, далеко не однозначны. Известны несколько подходов к этой проблеме.

**Один** из них называют «технологическим». При таком подходе под экономической системой понимается совокупность всех технологически связанных отраслей хозяйства, олицетворяющих общественное разделение труда. Главная проблема здесь состоит в нахождении более оптимальной комбинации факторов производства, а главными отношениями между людьми становятся технико-организационные отношения.

При **втором,** так называемом «базисном» подходе, под экономической системой понимают совокупность общественных процессов, способов и форм присвоения благ на основе определенной собственности. При таком подходе обращается особое внимание на зависимость принципов и способов присвоения созданных благ от господствующих форм собственности, от отношений между субъектами собственности и их материальных интересов.

**Третий** подход отождествляет экономическую систему со способом производства, а под таковым понимается исторически сложившийся способ создания материальных благ на основе взаимодействия конкретных производительных сил и соответствующих им производственных отношений. Определяющим в такой системе становится тот способ соединения непосредственных производителей со средствами производства, на основе которого осуществляется производство и складываются все производственные отношения – и присвоение, и распределение, и обмен благ.

**Четвертый** подход характерен для современной западной экономической литературы, где вместо или наряду с понятием «экономическая система» широко распространилось понятие «экономический порядок». Под «экономическим порядком» обычно понимается совокупность норм, правил и институтов, определяющих взаимоотношения основных субъектов экономики: предприятий, домашних хозяйств, государства.

Еще один**, пятый** подход к понятию экономической системы можно обозначить как комплексный. Согласно такому подходу под экономической системой общества понимается устойчивая совокупность экономических компонентов, которая под воздействием своих движущих сил и механизма координации обеспечивает материальную жизнеспособность общества.

б) функции экономической системы

**Для чего же нужна экономическая система? В чем ее главное функциональное назначение? Какие другие функции она должна выполнять?** Под функцией экономической системы понимают направление и способ ее активности. В отличие от простых явлений, обладающих чаще одной функцией и потому однофункциональных, экономическая система, как сложное образование, многофункциональна. Поэтому среди ее многих функций одна становится главной, а другие дополняют ее. Кроме того, функции различаются как общесистемные, присущие всей системе, так и подсистемные, характерные для составных частей системы. Главная общесистемная функция экономической системы, не зависящая от ее конкретных характеристик и особенностей, состоит в создании и совершенствовании экономических условий для обеспечения материальной жизнеспособности общества и его субъектов.

Эта функция логично дополняется рядом других функций экономических систем.

Таковыми являются:

- создание и развитие сферы производства материальных благ, обеспечивающих жизнеспособность общества;

- возможное согласование интересов субъектов экономики;

- повышение уровня жизни людей;

- обеспечение более полной занятости населения;

- обеспечение роста экономической эффективности деятельности;

- обеспечение условий для социального прогресса. Экономическая система функционирует с помощью таких экономических институтов как собственность, денежная система, рабочие организации, правительственные органы, корпорации, налоги, деньги, доход и т.д. Главным условием «здоровья» и эффективности экономической системы в целом является взаимодействие и слаженность составляющих ее подсистем. Это условие настолько важное, что без его достижения равновесие системы нарушается, а сама она без принятия эффективных оздоравливающих мер разрушается.

 Производство в любой из существующих экономических систем осуществляется на основе соответствующих ресурсов. Тем не менее, некоторые элементы все же отличаются в разных системах. Речь идет о характере социально-экономических отношений, механизмах хозяйствования, мотивации производителей и т. п.

в) из каких частей состоит экономическая система Понятие «система» означает сложную и взаимосвязанную совокупность каких-то элементов. А поскольку элементы экономической системы сами являются сложными, их называют подсистемами. Чтобы жить, нужно производить, а для производства нужны определенные силы. Производительные силы и есть первая, одна из основных подсистем экономической системы. Производительные силы – это совокупность личностных и вещественных факторов, используемых для производства материальных условий жизни общества – благ и услуг. В состав производительных сил входят: - работники, люди с присущими им способностями и квалификацией; - средства производства, включающие предметы труда и средства труда; - наука и все знания, которые воплощаются в технике, технологии и организации производства.

Уровень производительных сил зависит от многого, он складывается многофакторно: в зависимости и от квалификационного, культурного и технического уровней подготовки работников, и от степени совершенства техники и технологии производства, и от достижений науки, от масштабов их практического использования. Характер производительных сил тоже бывает разный. Под характером производительных сил понимают ту или иную их общественную организацию, которая формируется под воздействием разделения и кооперации труда, степени обобществления средств производства и других факторов.

Создавая в сфере производства различные блага на основе тех или иных производительных сил, люди при этом не могут не взаимодействовать между собой. Совокупность отношений между людьми по поводу использования ресурсов для эффективного воспроизводства материальных условий жизни общества – это и есть экономические отношения. Они – еще одна подсистема экономической системы.

Будучи подсистемой, экономические отношения сами являются сложным образованием. Так, в структуре экономических отношений заметно выделяются три основные составные части. Во-первых, это производственные отношения – отношения между людьми по поводу непосредственного производства и присвоения создаваемых ими благ. Во-вторых, организационно-экономические отношения, которые представляют собой отношения, связывающие и организующие экономику в единое целое через управление. В-третьих, технико-экономические отношения, под которыми понимаются отношения между людьми по поводу более рационального и эффективного использования имеющихся технико-экономических ресурсов.

Анализируя структуру экономических отношений, следует подчеркнуть, что главным, определяющим ее элементом являются производственные отношения. Именно от их содержания, от их особенностей зависят другие экономические отношения и, более того, во многом зависит сама экономическая система. Такая роль производственных отношений требует более пристального их изучения, но не является темой данной работы.

3. ТИПЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ.

Человечество прошло длительный исторический путь развития, в ходе которого на разных этапах сложилось несколько типов экономических систем, критериями разделения которых выступают, прежде всего, форма собственности и тип координационного механизма (план или рынок). Важным моментом в анализе любого явления или понятия является его типология. Характеристика типов экономических систем, в общем и целом, сводится к анализу пяти основных параметров для сравнения (5 фундаментальных вопросов, которые, согласно К.Р. Макконнеллу и С.Л. Брю (американские учёные, доктора философии, авторы учебника «Экономикс») определяют каждую экономическую систему):

Сколько следует производить?

Что следует производить?

Как эту продукцию следует производить?

Кто должен получить эту продукцию?

Способна ли система адаптироваться к изменениям?

Экономические системы изучаются с точки зрения технологических укладов. С точки зрения структуры это: - доиндустриальные экономические системы, - индустриальные, - постиндустриальные экономические системы. Важным параметром для постиндустриальных систем является мера развития творческой деятельности и её роль в экономике. Для её измерения обычно используют измеряемые параметры уровня образования, например, доля лиц с высшим образованием, структура профессиональной занятости и т. п. Важнейшей характеристикой является оценка в экономической системе меры решения экологических проблем. Демографические параметры позволяют ответить на вопросы, связанные с приближением экономической системы к постиндустриальному обществу, причём прямое отношение к данным параметрам имеют: продолжительность жизни, детская смертность, заболеваемость, иные параметры здоровья нации. Удельный вес постиндустриальных технологий обычно исчисляется по доле занятых в производстве различных отраслей в общей массе ВВП.

Соотношение плана и рынка Данные параметры особо актуальны для стран с переходной экономикой. Даётся характеристика механизмам государственного планирования экономики, развитие товарно-денежных отношений, меры развития натурального хозяйства, мера развития теневой экономики. Характеристика развития рынка: мера развития институтов рынка, мера рыночной самоорганизации (конкуренции), насыщенность рынка (отсутствие дефицита), структура рынка. Меры развития регулирования: антимонополистическое регулирование; мера развития государственного регулирования (селективное регулирование, антициклическое регулирование, программирование); мера развития регулирования со стороны общественных объединений. Более детальное изучение роли государства в экономике осуществляется в теории общественного выбора, которая рассматривает процесс принятия правительством решений, систему общественного договора (конституционная экономика) и др.

Параметры сравнения отношений собственности При анализе экономических систем даётся характеристика соотношения долей государственных, кооперативных и частных предприятий. Тем не менее, такая характеристика формальна, для более глубокой характеристики экономической системы используются качественные и количественные характеристики описания сущности форм и способов контроля собственности и её присвоения. Например, для стран с переходной экономикой дать такую характеристику можно, ответив на следующие вопросы: - мера концентрации властных полномочий в руках бюрократического партийно-государственного аппарата и обособления государства от общества (трудящиеся не участвуют в присвоении общественного богатства); - степень централизации/децентрализации государственной собственности («перенос» некоторых функций управления на уровень предприятий) и, например, огосударствление кооперативной собственности; - мера разложения государственно-бюрократической пирамиды экономической власти и образование «замкнутых ведомственных систем», усиление власти на местах, в регионах. С течением времени экономическая система может демократизироваться, когда больший объём полномочий управления собственностью и присвоения отходит предприятиям и частным лицам. Важной характеристикой отношений собственности являются формы собственности, какова доля предприятий: находящихся полностью в государственной собственности; акционерных предприятий, контрольный пакет акций которых находится в руках государства; кооперативов и коллективных предприятий; акционерных предприятий, контрольный пакет акций которых находится в руках работников; акционерных предприятий, где контрольный пакет принадлежит частных лицам и частным корпорациям; частных личных предприятий, использующих наёмный труд; основанных на личным труде собственников; предприятия, принадлежащие иностранцам; собственность общественных организаций; различные типы совместных предприятий.

Сравнительный анализ социальных параметров Уровень и динамика реальных доходов. «Цена» получаемого реального дохода (продолжительность рабочей недели, фонд рабочего времени семьи, интенсивность труда). Качество потребления (насыщенность рынка, затраты времени в сфере потребления). Доля свободного времени, направления его использования. Качество и содержание труда. Развитие социально-культурной сферы, доступность её услуг. Развитие научно-образовательной сферы и её доступность.

Сравнительное исследование механизма функционирования экономических систем ВВП и его структура, региональное распределение ВВП, доля услуг, доля военных затрат, развитие социокультурных отраслей. Показатели роста/спада. Показатели сбалансированности развития экономической системы. Инфляция во времени и пространстве. Включение экономической системы в мировую экономику (степень открытости экономической системы) Это:

технико-экономические параметры;

соотношение доли государственного планирования и рыночного регулирования системы;

отношения в сфере собственности;

социальные параметры (реальный доход, количество свободного времени, охрана труда и т. д.);

механизмы функционирования системы. Для характеристики любой системы обычно выделяют ее элементы.

4. ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ Основными элементами экономической системы являются: -- социально-экономические отношения, базирующиеся на сложившихся в каждой экономической системе формах собственности на экономические ресурсы и результаты хозяйственной деятельности; -- организационные формы хозяйственной деятельности; -- хозяйственный механизм.

5. ОСНОВНЫЕ ПРОЦЕССЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ Основными в любой экономической системе выступают следующие процессы:

- производство;

- распределение;

- обмен;

- потребление (благ).

6. ФУНКЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ Под функцией экономической системы понимают направление и способ ее активности. В отличие от простых явлений, обладающих чаще одной функцией и потому однофункциональных, экономическая система, как сложное образование, многофункциональна. Поэтому среди ее многих функций одна становится главной, а другие дополняют ее. Кроме того, функции различаются как общесистемные, присущие всей системе, так и подсистемные, характерные для составных частей системы. Главная общесистемная функция экономической системы, не зависящая от ее конкретных характеристик и особенностей, состоит в создании и совершенствовании экономических условий для обеспечения материальной жизнеспособности общества и его субъектов. Эта функция логично дополняется рядом других функций экономических систем. Таковыми являются:

- создание и развитие сферы производства материальных благ, обеспечивающих жизнеспособность общества;

- возможное согласование интересов субъектов экономики;

- повышение уровня жизни людей;

- обеспечение более полной занятости населения;

- обеспечение роста экономической эффективности деятельности;

- обеспечение условий для социального прогресса. Разные экономические системы, а тем более в разные исторические эпохи, функционируют в разных условиях. Тем не менее, выделяются два условия, общие для любых экономических систем:

1) неограниченное развитие потребностей; 2) ограниченность ресурсов для реального удовлетворения потребностей.

С названными общими условиями прямо связана сложная и важная проблема выбора.

 По способам регулирования хозяйственной деятельности (координации хозяйственных связей) различают рыночные и нерыночные экономики. Нерыночные типы экономик подразделяют на традиционные и командно-административные.

В рамках той или иной экономической системы существуют многообразные модели экономического развития отдельных стран и регионов. Рассмотрим характерные черты основных типов экономических систем.

**Исходя из этого, современными экономистами выделяются четыре основных типа экономических систем:**

**Традиционный**

**Командно-плановый**

**Рыночный (капитализм)**

**Смешанный**

Все перечисленные выше типы экономических систем существуют не отдельно, а находятся в постоянном взаимодействии, образуя при этом сложную систему мирового хозяйства.

Рассмотрим более детально, чем отличаются все эти типы друг от друга. Каждая экономическая система по-разному отвечает на три вопроса:

1) что производить?

2) как производить?

3) для кого производить?

 1) **Что производить?**

1) **традиционная:** продукты сельского хозяйства, охоты, рыболовства, производится мало продуктов и услуг, а что производить определяется обычаями и традициями;

2) **централизованная:** определяется группами профессионалов: инженеров, экономистов, представителями промышленности – «плановиками»;

3) **рыночная**: определяют сами потребители, производители производят то, что может быть куплено.

**2) Как производить?**

1**) традиционная:** производят так и тем, как и чем производили предки;

2) **централизованная**: определяется планом;

3) **рыночная:** определяют сами производители.

**3) Для кого производить?**

1) **традиционная**: большинство людей существуют на грани выживания, добавочный продукт достаётся вождям или собственникам земли, оставшаяся часть распределяется согласно обычаям;

2) **централизованная:** «плановики», направляемые политическими лидерами, определяют, кто и сколько, будет получать товаров и услуг; 3) **рыночная:** потребители получают столько, сколько хотят (могут), производители прибыль.

 7. ТРАДИЦИОННАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СИСТЕМА. Традиционная экономическая система - самая древняя система. Зародившись в эпоху первобытного общества, она базировалась на натуральном хозяйстве. Сегодня же традиционный тип экономической системы практически нигде не встречается (за исключением отдельных регионов Латинской Америки, Азии и Африки, а также некоторых стран третьего мира). Для этой системы экономики характерно собирательство, охота и низкопродуктивное фермерство, основанное на экстенсивных методах, ручном труде и примитивных технологиях. Торговля развита слабо или не развита вообще. Для традиционной экономики характерно натуральное хозяйство. Например, если племя на протяжении нескольких поколений выращивало, скажем, ячмень, то оно и дальше будет склонно делать то же самое. Конечно, традиции со временем тоже меняются, но очень медленно и лишь в силу существенных изменений внешних условий жизни племени или народности. При стабильности этих условий традиции хозяйственной жизни могут сохраняться очень долго. Многоукладность экономики означает существование при данной экономической системе различных форм хозяйствования. Сохраняются в ряде стран натурально-общинные формы, основанной на общинном ведении хозяйства и натуральных формах распределения созданного продукта. Огромное значение имеет мелкотоварное производство. Оно основано на частной собственности на производственные ресурсы и личном труде их владельца. В странах с традиционной системой мелкотоварное производство представлено многочисленными крестьянскими и ремесленными хозяйствами, которые доминируют в экономике. В условиях относительно слабо развитого национального предпринимательства огромную роль в экономике рассматриваемых стран часто играет иностранный капитал. Для традиционной экономической системы характерно низкопроизводительное фермерство, охота и собирательство — нет регулярных излишков пищи, и поэтому торговля не носит постоянный характер. В жизни общества преобладают освещенные веками традиции и обычаи, религиозные культурные ценности, кастовые и сословные деления, сдерживая социально-экономический прогресс. Решение ключевых экономических задач имеет специфические особенности в рамках различных укладов. Для традиционной системы характерна такая особенность – активная роль государства. Перераспределяя через бюджет значительную часть национального дохода, государство направляет средства на развитие инфраструктуры и оказания социальной поддержки беднейшим слоям населения. Традиционная экономика основана на традициях, передающихся из поколения в поколение. Эти традиции определяют, какие товары и услуги производить, для кого и каким образом. Перечень благ, технология производства и распределение базируются на обычаях страны. Экономические роли членов общества определяются наследственностью и кастовой принадлежностью. Такой тип экономики сохраняется сегодня в ряде так называемых слаборазвитых стран, в которые технический прогресс проникает с большими трудностями, ибо он, как правило, подрывает устоявшиеся в этих системах обычаи, традиции. Интересно, что и в наше время изолированные племена (например, индейцы бассейна Амазонки), которые соблюдают традиции, живут успешно и выживают, имея, впрочем, очень низкий уровень потребления. А народы, нарушившие вековые традиции, но не перешедшие к иным типам экономических систем, находятся в крайне бедственном состоянии. Так, например, произошло со значительной частью африканских племен, утративших под воздействием белых колонизаторов старинные обычаи, но не сумевших освоить современные сельскохозяйственные технологии. Их хозяйственная деятельность, в частности, привела к экологической катастрофе (потере плодородного слоя земли) на больших территориях.

 Что касается права собственности на экономические ресурсы, то в традиционной системе она чаще всего была коллективной, то есть охотничьи угодья, пашни и луга принадлежали племени или общине. Неукоснительно выполнение всех приказов и распоряжений органов власти. Традиционные экономики всегда сопутствуют доиндустриальному обществу. Также для стран с этим типом экономики характерны:

 - низкий уровень жизни и неравномерное распределение доходов;

 - политическая и экономическая нестабильность;

 - слабая валюта, инфляция и большой внешний долг;

 - чрезмерная опора на государственный сектор в развитии экономики;

 - неконкурентные цены на товары;

 - низкий уровень накопления и скудные инвестиции;

 - малоэффективное использование природного сырья; неразвитое сельское хозяйство;

 - большой процент неграмотных;

 - недостаток квалифицированных работников;

 - высокий уровень безработицы.

 **Недостатки традиционной экономики:**

 - беззащитность перед внешними воздействиями;

 - низкий уровень и нестабильность доходов, нехватка продуктов;

 - ограничения роста экономики;

 - неспособность к самосовершенствованию, к прогрессу.

**Плюсом такой экономической системы можно назвать слабое (практически нулевое) загрязнение окружающей среды и минимальные антропогенные нагрузки на природу.** Странами современного мира с традиционной экономикой являютсяБуркина-Фасо, Бурунди, Бангладеш, Афганистан, Бенин. Это наименее развитые страны мира. Экономика ориентирована на сельское хозяйство. В большинстве стран преобладает разрозненность населения в виде национальных (народных) групп. ВНП на душу населения не превышает 400 долларов. Экономика стран представлена в основном сельским хозяйством, редко горнодобывающей промышленностью. Всё, что производится и добывается не в состоянии прокормить и обеспечить население этих стран. В противовес этим государствам выступают страны с более высоким доходом, но тоже ориентированные на сельское хозяйство – Котд-д Ивуар, Пакистан.

8. КОМАНДНО – АДМИНИСТРАТИВНАЯ СИСТЕМА.

 Плановая (или же централизованная) экономика является историческим типом хозяйствования. **В наши дни она нигде не встречается в чистом виде.** Ранее была характерна для Советского Союза, а также некоторых стран Европы и Азии. Её характерными чертами является общественная (а в реальности – государственная) собственность практически на все экономические ресурсы, монополизация и бюрократизация экономики в специфических формах, централизованное экономическое планирование как основа хозяйственного механизма. Хозяйственный механизм командно-административной системы имеет ряд особенностей. Он предполагает:

 1. непосредственное управление всеми предприятиями из единого центра – высших эшелонов государственной власти, что сводит на нет самостоятельность хозяйственных субъектов;

 2. государство полностью контролирует производство и распределение продукции, в результате чего исключаются свободные рыночные взаимосвязи между отдельными хозяйствами;

 3. государственный аппарат руководит хозяйственной деятельностью с помощью, преимущественно, административно - распорядительных методов, что подрывает материальную заинтересованность в результатах труда.

 При чрезмерной централизации исполнительной власти развивается бюрократизация хозяйственного механизма и экономических связей. По своей природе бюрократический централизм не способен обеспечить рост эффективности хозяйственной деятельности. Дело здесь прежде всего в том, что полное огосударствление хозяйства вызывает невиданную по своим масштабам монополизацию производства и сбыта продукции. Гигантские монополии, утвердившиеся во всех областях народного хозяйства и поддерживаемые министерствами и ведомствами, при отсутствии конкуренции не заботятся о внедрении новинок техники и технологии. Для порождаемой монополизмом дефицитной экономики характерно отсутствие нормальных материальных и людских резервов на случай нарушения сбалансированности народного хозяйства.

В странах с административно-командной системой решение общеэкономических задач имеет свои специфические особенности. В соответствии с господствовавшими и господствующими идеологическими установками задача определения объема и структуры продукции считается слишком серьезной и ответственной, чтобы передать ее решение самим непосредственным производителям — промышленным предприятиям, колхозам и совхозам. Поэтому структура общественных потребностей определяется непосредственно центральными плановыми органами. Однако поскольку детализировать и предвидеть изменение общественных потребностей в таких масштабах принципиально невозможно, эти органы как руководствовались ранее, так и руководствуются сейчас преимущественно задачей удовлетворения минимальных потребностей. Централизованное распределение материальных благ, трудовых и финансовых ресурсов осуществляется без участия непосредственных производителей и потребителей, в соответствии с заранее выбранными как «общественные» целями и критериями, на основе централизованного планирования. Значительная часть ресурсов в соответствии с господствующими идеологическими установками направляется на развитие военно-промышленного комплекса. Распределение созданной продукции между участниками производства жестко регламентируется центральными органами посредством повсеместно применяемой тарифной системы, а также централизованно утверждаемых нормативов средств в фонд заработной платы. Это ведёт в странах с такой экономической системой к преобладанию уравнительного подхода к оплате труда. Отличительной особенностью распределения продукции в административно-командной системе является привилегированное положение партийно-государственной элиты. Нежизнеспособность этой системы, ее невосприимчивость к достижениям НТР и неспособность обеспечить переход к интенсивному типу экономического развития сделали неизбежным коренные социально-экономические преобразования во всех бывших социалистических странах. Стратегия экономических реформ в этих странах определяется законами развития мировой цивилизации.

**Достоинства системы:** 1. Способность сконцентрировать все силы и средства общества для решения какой-либо проблемы (мобилизационные возможности);

2. Гарантирует людям необходимый минимум жизненных благ, обеспечивая уверенность в будущем;

3. Позволяет избежать безработицы, хотя достигается всеобщая занятость, как правило, за счёт искусственного сдерживания роста производительности труда. **Среди недостатков системы** можно назвать: Как говорилось выше, гигантские монополии при отсутствии конкуренции не заботятся о внедрении новинок техники и технологии. Для порождаемой монополией дефицитной экономики характерно отсутствие нормальных материальных и людских резервов на случай нарушения сбалансированности хозяйства. - отсутствие свободы для производителей (команды "что и в каких количествах" производить посылались сверху);

- неудовлетворенность большого количества экономических потребностей потребителей;

- хронический дефицит некоторых товаров; (скорее даже большинства товаров)

- возникновение черного рынка (как закономерная реакция на предыдущий пункт);

- невозможность быстро и эффективно внедрять новейшие достижения научно-технического прогресса (благодаря чему плановая экономика всегда остается на шаг позади остальных конкурентов глобального рынка). **Среди преимуществ - возможность обеспечения социальной стабильности для всех и каждого.** Этот тип экономической системы характерен для нынешней Кубы (хотя в последнее время в экономику страны активно внедряются рыночные механизмы), Вьетнама, Северной Кореи. Централизованная экономика с подавляющей долей государственного сектора в большей степени зависит от сельского хозяйства и внешней торговли.

9. РЫНОЧНАЯ СИСТЕМА. На смену традиционной и командно-административной системам пришла рыночная система. Рынок - это сложная и многогранная экономическая система, которая характерна для большинства стран современного мира. Также известна под другим названием: "капитализм". Рыночные экономики ранжируются по степени их эволюции:

 - рыночная экономика **свободной конкуренции** (ранний капитализм);

 - рыночная экономика с **ведущей ролью корпоративного сектора**;

 - рыночная экономика с **высокой долей государственной коррекции воспроизводственного процесса при сохранении регулирующей роли рынка.**

Основополагающими принципами этой системы является принцип индивидуализма, свободного предпринимательства и здоровой рыночной конкуренции, основанной на соотношении спроса и предложения. Здесь доминирует частная собственность, а главным стимулом к производственной деятельности выступает жажда прибыли Основу этой системы составляют: 1. право частной собственности. Право частной собственности - это признаваемое и защищаемое законом право отдельного человека владеть, пользоваться и распоряжаться определенным видом и объемом ограниченных ресурсов (например, участком земли, месторождением угля или фабрикой), а значит, и получать от этого доходы. 2. частная хозяйственная инициатива. Частная хозяйственная инициатива - это право каждого владельца производственных ресурсов самостоятельно решать, каким образом и в какой мере их использовать для получения дохода. При этом благосостояние каждого определяется тем, насколько успешно он может продать на рынке ресурс, которым владеет: свою рабочую силу, навыки, собственноручно изготовленные изделия, собственный земельный участок, продукцию своей фабрики или умение организовывать коммерческие операции. 3. рыночная организация распределения ограниченных ресурсов обществ.

**Отличительные черты:**

многообразие форм собственности, среди которых по-прежнему ведущее место занимает частная собственность в различных видах;

развертывание научно-технической революции, ускорившей создание мощной производственной и социальной инфраструктуры;

ограниченное вмешательство государства в экономику, однако роль правительства в социальной сфере по-прежнему велика;

изменение структуры производства и потребления (возрастание роли услуг);

рост уровня образования (послешкольное);

новое отношение к труду (творческое);

повышение внимания к окружающей среде (ограничение безоглядного использования природных ресурсов);

гуманизация экономики («человеческий потенциал»);

информатизация общества (увеличение численности производителей знаний);

ренессанс малого бизнеса (быстрое обновление и высокая дифференциация выпускаемой продукции);

глобализация хозяйственной деятельности (мир стал единым рынком). Рыночная система имеет свои достоинства и недостатки.

**Достоинства:** 1. Конкурентная рыночная система направляет ресурсы в производство тех товаров и услуг, в которых общество больше всего нуждается 2. Диктует применение наиболее эффективных методов комбинирования ресурсов для производства. 3. Способствует разработке и внедрению новых, более эффективных технологий производства. 4. Делает ставку на роль личной свободы, т.е. рыночная система координирует экономическую деятельность без принуждения, предоставляет свободу предпринимательства и выбора. 5. Гибкость, способность приспосабливаться к изменившимся условиям; 6. Рациональное использование ресурсов.

**Недостатки:** 1. Угасание конкуренции и, как следствие, монополизация экономики. По мере ослабления конкуренции подрывается также суверенитет потребителя, рыночная система теряет свою способность распределять ресурсы в точном соответствии с желаниями потребителей. 2. Неравное распределение дохода; 3. Социальное неравенство и социальная незащищенность отдельных категорий граждан; 4. Нестабильность системы, что проявляется в виде периодических острых кризисов в экономике; 5. Хищническое, варварское использование природных ресурсов; 6. Слабое финансирование образования, науки и других неприбыльных программ. Даже в условиях рыночной экономической системы государство в любом случае должно играть «свою» роль. Роль эта заключается в эффективном регулировании хозяйства. Под регулированием следует понимать весьма широкий спектр мер, и чем эффективнее его использование, тем выше доверие к государству.

10. СМЕШАННАЯ СИСТЕМА.

 Если говорить о командно-административной или рыночной экономической системе, то в чистом виде их можно найти только на страницах научных трудов. Реальная жизнь, напротив, всегда представляет собой смесь элементов различных экономических систем, так называемый, смешанный тип экономической системы, в котором и государство, и частный сектор имеют равнозначный вес. В подобных системах функции государства в экономике страны сводятся к поддержке важных (но убыточных) предприятий, финансированию науки и культуры, контролированию безработицы и т. п. Современная экономическая система большинства развитых стран мира носит именно смешанный характер. Смешанной экономической системой мы можем назвать такую систему, в которой перемешиваются свойства всех трёх вышеперечисленных систем: 1. многообразие форм и видов собственности 2. развитая система рынков, конкуренции и цен 3. открытость экономики в приблизительно равных пропорциях. Присутствует многоукладность: регулирующая роль рынка дополняется механизмом государственного регулирования, а частная собственность сосуществует с общественно-государственной. Смешанная экономика возникла в межвоенный период и по сей день представляет наиболее эффективную форму хозяйствования. Можно выделить пять основных задач, решаемых смешанной экономикой: 1. обеспечение занятости; 2. полное использование производственных мощностей; 3. стабилизация цен; 4. параллельный рост заработной платы и производительности труда; 5. равновесие платежного баланса. **Достоинства смешанной экономической системы:** 1. Обеспечение экономического роста и экономической стабильности. 2. Социальные гарантии. Защита и поощрение конкуренции, борьба с монополиями. 3. Обеспечение политической стабильности. 4. Стимулирование технологических и организационных инноваций. 5. Поддержка сферы образования, культуры, науки

**Недостатки**  1. Отсутствие стандартных схем. 2. Необходимость разработки национальных моделей с учетом национальной специфики.

11. Экономическая система и типы экономических систем: примеры стран

В последние полтора-два столетия в мире действовали различные типы экономических систем: две рыночные системы, в которых доминирует рыночное хозяйство, — рыночная экономика и смешанная экономика и две нерыночные системы — традиционная и административно-командная. В рамках той или иной экономической системы существуют многообразные модели экономического развития отдельных стран и регионов. Осталось рассмотреть примеры современных стран, для которых характерна та или иная экономическая система. Для этого ниже представлена специальная таблица. Типы экономических систем в ней поданы с учетом географии их распространения. Стоит отметить, что данная таблица весьма субъективна, так как по многим современным государствам бывает сложно однозначно оценить, к какой из систем они относятся. Таблица составлена с учётом предложенной ООН группировки стран по достигнутому уровню экономического развития. Она совместила эту группировку с типом хозяйственных проблем, которые соответствуют каждому уровню и выделила три группы стран (в составе ООН к середине 1990-х гг., когда создавалась группировка, было 184 страны):

 **1. Развитые страны с рыночной экономикой** - 24 промышленно - развитых страны с высоким уровнем доходов. Из этих стран выделяют страны «большой семерки»: США, Германию, Японию, Великобританию, Францию, Канаду, Италию. Каждая из перечисленных стран производит ВВП, намного превышающий ВВП любой другой развитой страны (Турция, Мексика, Чехия, Венгрия и Южная Корея).

 **2. Развивающиеся страны с рыночной экономикой** - 132 государства Азии и Африки, Латинской Америки. Характеризуются низким и средним уровнем доходов и производят около 40% мирового ВВП. Их экспорт составляет 26% в мировом объеме. Китай, несмотря на его активное реформирование и промышленное развитие, пока еще относят к группе развивающихся стран

 **3. Страны с переходной экономикой (от административно-командной к рыночной)** - 28 государств. В их составе выделяют две региональные подгруппы. Первая подгруппа включает страны Центральной и Восточной Европы, в том числе и Албанию, вторая подгруппа — страны СНГ и Монголию. Страны с переходной экономикой иногда называют посткоммунистическими. Эти страны производят более 5% мирового ВВП, а их экспорт составляет чуть больше 3% мирового уровня.

 Типы экономических систем и их примеры

|  |  |
| --- | --- |
| Тип экономической системы | Примеры стран |
| Традиционный | Афганистан, Барбадос, Зимбабве, Чад, Эфиопия и др. |
| Командно-плановый | СССР, Индия до начала 90-х годов,Гитлеровская Германия |
| Рыночный | США, Канада, Япония, Франция, Швейцария, ЮАР и др. |
| Смешанный | Китай, Россия |

Какой тип экономической системы в России? Россия после распада СССР стремилась повсеместно ограничить роль государства, поэтому в ее национальном развитии велико влияние крупных корпораций (финансово-промышленных групп). Говоря о России, можно сказать, что в этом государстве конкретный тип экономический системы еще не устоялся. Страна находится на переходном этапе между командной и современной рыночной экономикой. В целом же, экономическую систему страны принято сегодня считать переходной, с активно развивающимся рынком.

Список использованной литературы:

1. Аганбегян А.Г. Социально-экономическое развитие России - 4-е издание. - М.: Дело, 2011.

2. Афоничкин А.И.: Управленческие решения в экономических системах. - СПб.: Питер, 2009

3. Базылева Н.И., Гурко С.П. Экономическая теория: Учебник. - М.: БГЭУ, 2011.

4. Бархатов В.И. Экономическая теория: учебник. - М.: Финансы и статистика, 2013.

5. Борисов Е.Ф. Экономическая теория: Учебник для ВУЗов. - М.: «Юристъ», 2005.

6. Булатов С. Экономика: Учебник по курсу экономической теории. - М., 2004.

7. Войтов А.Г. Экономика: Общий курс. - М.: Информационно-внедренческий центр «Маркетинг», 2006.

8. Введение в экономическую теорию/ Под ред. Н.М.Пилипенко. - М.: Современный гуманитарный Университет, 2007.

9. Задоя А.А., Петруня Ю.Е. Основы экономической теории. - М.: Рыбари, 2004.

10. Козырев В.М. Основы современной экономики. - М.: Финансы и статистика, 2013.

11. Курс экономической теории: Учебник для ВУЗов / Моск. гос. институт междунар. Отношений; под общей ред. Чепурина М.Н., Киселевой Е.А. - М.: АСА, 2012.

12. Михайлушкин А.И., Шимко П.Д. Экономика: Учебник: для студентов техн. вузов. - М.: Высшая школа, 2000.

13. Новикова И.В. Экономическая теория. Курс интенсивной подготовки: пособие. - М.: Тетра Системс, 2011.

Вальтер Ойкен Основы национальной экономии. – М.: Прогресс, 1995.

14. Океанова З.К. Экономическая теория: Учебник. - М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и КО», 2007.

15. Рыночная экономика: Учебник в 3 т. Т.1. Теория рыночной экономики Максимова В.Ф., Шишов А.Л. - М.: СОМИНТЕК, 2007.

16. Сажина М.А., Чибриков Г.Г. Экономичекая теория: Учебник для вузов. - М.: Издательская группа НОРМА-ИНФРА, 2006.

17. Современная экономика /под ред. О.Ю. Мамедова. - М.: Феникс, 2007.

18. Спиридонова Н.В. Теоретический анализ экономических систем. - М.: Питер, 2013.